



Everyday is a Bluegreen day

**COMPTE RENDU TECHNIQUE ET FINANCIER 2021
- GOLF DU VAL D'AMOUR-**

SOMMAIRE

SYNTHESE DU CONTRAT

- I. CONTRAT
- II. A PROPOS DE BLUEGREEN
- III. POINT FINANCIER 2021
- IV. ANALYSES CHIFFRES ET STATISTIQUES
- V. BILAN OPERATIONNEL



BLUEGREEN



GRAND DOLE
Communauté d'agglomération



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE

I. SYNTHÈSE DU CONTRAT

- Délégation de Service Public
- Du 1^{er} Avril 2013 au 31 Mars 2033 (Durée : 20 ans)
- Propriétaire : La communauté d'Agglomération du Grand Dole
- Entité délégataire : Bluegreen



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

II. BLUEGREEN EN CHIFFRES

Bluegreen, ce sont 47 golfs idéalement situés qui permettent aux golfeurs de jouer toute l'année à proximité de grandes villes, mais aussi dans les plus belles régions touristiques sur des golfs d'exception.

La diversité de nos parcours transforme chaque partie en une expérience nouvelle... et ce quel que soit le niveau ou l'âge de nos joueurs. Bluegreen est aujourd'hui numéro 1 de la gestion de parcours en France.



BLUEGREEN / ENSEIGNEMENT

L'enseignement et la création de nouveaux golfeurs sont au cœur de l'ADN Bluegreen. Passion, plaisir, partage et savoir-faire, ce sont autant de valeurs que nos enseignants diplômés transmettent à chacun de nos élèves.

Nous proposons des formules « tout compris » conçues pour les néo-golfeurs incluant : des cours, l'accès aux parcours et le matériel (1/2 série).



BLUEGREEN / FORMATION JEUNES

BLUEGREEN ACADEMY

La Bluegreen Academy est un programme dédié à la performance, ayant pour but de proposer un accompagnement sportif aux jeunes pendant un an.

ÉCOLE DE GOLF

Les écoles de golf sont présentes dans toutes nos structures, il s'agit de la première étape de formation de nos jeunes golfeurs. Le but est avant tout d'éduquer et d'accompagner ces jeunes dans leur progression. Bluegreen a obtenu le label FFGolf pour toutes ses écoles en 2021.

OPÉRATIONS SCOLAIRES

Bluegreen travaille avec les collectivités afin d'organiser des initiations en milieu scolaire. Ainsi de nombreux enfants sont formés chaque année et découvrent le golf.



± 14 000
INITIATIONS AU GOLF /



6 500 NOUVEAUX
GOLFEURS / AN



+ 100
ENSEIGNANTS SALARIÉS



± 2 500 enfants
EN ÉCOLE DE GOLF EN 2021



BLUEGREEN
ACADEMY



INNOVATION / DIGITAL



2 RÉSERVATIONS SUR 3

PASSÉES EN LIGNE



BOOKANDGOLF

Bookandgolf, filiale de Bluegreen et leader du marché de la réservation de green-fees en ligne, propose plus de 250 parcours en France à la réservation sur son site internet et son appli mobile.

L'ensemble des golfs du réseau Bluegreen est disponible à la réservation sur cette plateforme qui répond à la demande croissante des golfeurs pour la vente en ligne.

L'APPLICATION BLUEGREEN

Disponible sur iOS et Android



LE SITE INTERNET BLUEGREEN

- réservation de parcours pour les abonnés
- achat de green fees
- réservation de cours individuels et collectifs recharge practice

PRISWING



PERFECT LINE - TOPTRACER

Parfait pour la recherche de performance, cette technologie directement intégrée au practice donne en temps réel : la distance (carry et totale), la vitesse de la balle, la hauteur, le spin ou encore la distance à la cible...

Les joueurs ont la possibilité de se challenger en famille ou entre amis.



MINIGOLF

Chacun de nos minigolfs est un véritable parcours de 18 trous en synthétique ultra qualitatif. Ils reproduisent le tracé d'un vrai parcours dont certains trous sont identiques à ceux du golf.

Accessible à tous, c'est l'occasion de jouer au golf de manière encore plus conviviale et de s'amuser quel que soit son niveau de jeu.

PRISWING

Les prix en ligne des green-fees de l'ensemble des golfs du réseau Bluegreen sont fixés de manière dynamique en fonction de la météo, de l'historique de fréquentation et du type de jours (week-end, jour férié, vacances...) par cette start-up spécialisée dans la fréquentation prédictive des parcours.



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

ANCRAGE SPORT HAUT NIVEAU



 **14**
ÉDITIONS

 **Grands joueurs**
Benjamin Hébert - Romain Langasque - Victor Pérez

 **10 000**
SPECTATEURS

L'OPEN DE BRETAGNE

Cette compétition fait partie intégrante du Challenge Tour, l'une des portes d'entrée de l'European Tour. Elle se déroule sur le golf Bluegreen Pléneuf-Val-André.

De nombreux joueurs s'y sont précédemment illustrés tels que Benjamin Hébert, Romain Langasque ou Victor Pérez.

C'est Nicolas Joakimides qui a établi le record du parcours en 2005 sur un score de 278.



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.B. TECHNIQUE

Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

BLUEGREEN / RESSOURCES HUMAINES

Nos engagements pour nos collaborateurs



LE PARTAGE



VARIETE DE METIERS



CULTURE RSE



AUTONOMIE



EPANOUISSEMENT



DEVELOPPEMENT DE CARRIERE & MOBILITE

COLLABORATEURS

664



477

187

Employés : 419
AM : 130
Cadres : 115

Arrivées & Départs en 2021

Nouveaux collaborateurs



Collaborateurs partis à la retraite



Missions

- > Responsable de l'entretien du parcours, du parc matériel, des installations du Golf,
- > Respect des budgets,
- > Management,
- > Amélioration continue du parcours.

Missions

- > Gestion et entretien préventif et curatif du matériel de tonte et entretien spécifique,
- > Diagnostic et réparation des pannes,
- > Commande de pièces, produit, carburant, etc
- > Gestion des stocks et suivi des dépenses associées,
- > Gestion des transferts inter golfs,
- > Jardinier de golf.



Missions

- > Accueil et informations aux clients,
- > Ventes des produits au proshop et encaissement,
- > Gestion des groupes et séminaires,
- > Gestion des tâches administratives.

Missions

- > Accueil clients,
- > Gestion des plannings,
- > Service client,
- > Développement commercial,
- > Suivi de l'apprentissage,
- > Enregistrement cours collectifs et individuels,
- > Fidélisation de la clientèle,
- > Formation et intégration des équipes,
- > Organisation de regroupements.

CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE

Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

BLUEGREEN / RSE

Depuis plus de 25 ans, Bluegreen partage des valeurs d'ouverture, d'humanisme et de préservation de l'environnement. C'est pourquoi une politique RSE a été mise en place en s'appuyant sur des axes forts en appliquant une gestion éco-responsable, éco-durable et humaine sur l'ensemble de nos golfs.



Bluegreen Dorloteur d'abeilles sur ses 47 Golfs.



Information à destination du public sur 100% des parcours Bluegreen

Bluegreen : une entreprise éco-responsable

Le 16 décembre 2021, Bluegreen est devenue la première entreprise gestionnaire de golfs à signer la charte des 15 engagements éco-responsables, pour les gestionnaires d'équipements sportifs, du ministère en charge des sports et de la WWF en présence de la ministre Mme Roxana Maracineanu et de la directrice générale France de la WWF Mme Andrieux.

Les axes de la charte sont en adéquation avec les objectifs que Bluegreen s'est fixés : des achats responsables, la gestion des déchets, l'implication dans la vie locale tout en préservant la biodiversité et les ressources naturelles.



Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



BLUEGREEN / RSE

Bluegreen : une gestion éco-durable, tournée vers la nature

Ressource en eau

Bluegreen s'engage au quotidien dans la protection de l'environnement en mettant notamment en place une utilisation raisonnée de la **ressource en eau**. Les pratiques de gestion responsable de l'eau ont pour objectif d'optimiser son utilisation, en limitant les volumes d'eau prélevés au strict nécessaire, en arrosant mieux et moins, tout en recherchant des alternatives à l'utilisation d'eau potable comme en valorisant l'utilisation des eaux recyclées.

Empreinte carbone

Bluegreen s'emploie à réduire son **empreinte carbone** et à maîtriser sa consommation d'énergie. Des mesures de tri et de valorisation des déchets selon des filières respectueuses de la réglementation et de l'environnement sont mises en place chaque fois que cela est possible.

Entretien raisonné

Bluegreen opte pour des **pratiques alternatives** pour un **entretien raisonné** des parcours. En réduisant l'usage de produits phytosanitaires et d'engrais, les golfs Bluegreen cherchent à assurer une qualité de jeu tout en préservant les sols, les milieux aquatiques et la biodiversité. Bluegreen s'attache à réduire au maximum l'usage des produits phytopharmaceutiques de façon à tendre vers l'objectif zéro.



Bluegreen : l'Humain est dans notre ADN



Les relations écoles et l'emploi en local

Nous sollicitons régulièrement des partenaires locaux tels que les missions locales, afin de nous épauler dans nos recrutements. En tant que groupe, nous avons régulièrement recours à des mobilités géographiques internes. A noter que le recours aux contrats d'alternance, liant formation et professionnalisation, est un axe majeur de la politique d'emploi de Bluegreen, et concerne tous les corps de métier.



Soutien au développement du paragolf

Rendre la pratique du golf accessible à toutes et à tous est l'un des nombreux engagements de Bluegreen. Les Golfs Bluegreen adaptent leurs infrastructures afin de devenir handi-accueillants. Tous les ans, des formations paragolf sont dispensées aux enseignants. De nombreux golfs Bluegreen accueillent, par ailleurs, des épreuves paragolf.

Sensibilisation aux bons gestes

Bluegreen met un point d'honneur à transmettre les bons gestes à l'ensemble de ses collaborateurs, aux nombreux golfeurs et particulièrement dès le plus jeune âge. Une signalétique identifiée est présente sur les sites pour informer et sensibiliser les pratiquants de l'environnement fragile dans lequel ils évoluent, de procéder au tri des déchets. Des séances biodiversité sont organisées dans les écoles de golf.



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



III. BILAN FINANCIER 2021 COMPTE D'EXPLOITATION ANALYTIQUE

Golf de VAL D'AMOUR

BLUEGREEN

Comptes d'Exploitation Analytique 2021 (en €)

par activité :

			2021	2020	Variat° N-1
10-RBE	1-Golf	10-Chiffre d'affaires	179 954	149 007	30 946
		40-Charges de personnel	-161 657	-101 219	-60 438
		60-Autres charges	-34 207	-20 074	-14 134
	Total 1-Golf		-15 911	27 715	-43 626
2-Enseignement	10-Chiffre d'affaires	10-Chiffre d'affaires	45 817	40 425	5 393
		40-Charges de personnel	-54 901	-41 850	-13 051
		60-Autres charges	-3 308	-3 580	272
	Total 2-Enseignement		-12 391	-5 005	-7 386
3-Proshop	10-Chiffre d'affaires	10-Chiffre d'affaires	65 879	54 189	11 691
		30-Coût matières	-46 840	-43 057	-3 783
	Total 3-Proshop		19 040	11 132	7 907
4-Restauration	10-Chiffre d'affaires	10-Chiffre d'affaires	1 380	1 672	-291
		30-Coût matières	-1 207	-543	-664
		60-Autres charges	52	-4	56
	Total 4-Restauration		225	1 125	-899
6-Autres activités	10-Chiffre d'affaires	112 069	111 193	875	
	Total 6-Autres activités		112 069	111 193	875
7-Indirectes	40-Charges de personnel	40-Charges de personnel	-5 969	-8 794	2 825
		60-Autres charges	-38 197	-39 132	935
		83-Provisions exploitations	4	-1 227	1 231
	Total 7-Indirectes		-44 162	-49 153	4 991
Total Revenu Brut d'Exploitation			58 870	97 007	-38 137

Toutes activités confondues :

		2021	2020	Variat° N-1
10-RBE	10-Chiffre d'affaires	405 099	356 486	48 613
	30-Coût matières	-48 047	-43 599	-4 448
	40-Charges de personnel	-222 526	-151 863	-70 663
	60-Autres charges	-75 660	-62 789	-12 871
	83-Provisions exploitations	4	-1 227	1 231
Total Revenu Brut d'Exploitation		58 870	97 007	-38 137
12-Impôts & Taxes		-2 220	-5 825	3 605
20-Locations financières		-1 382	-3 317	1 935
30-Amort & Provisions		-64 410	-51 585	-12 825
50-Exceptionnel		-3 443	-9 119	5 676
55-IS (CVAE)		-2 453		-2 453
Total général avant frais de service support		-15 037	27 162	-42 199
Quote part des frais de service Support		-15 284	-22 033	6 749
Quote part des charges de marketing & communication structures *		-6 013	-8 641	2 628
Résultat Net avant IS		-36 334	-3 512	-32 822

*Selon le % des charges marketing sur l'ensemble des charges de structures du groupe BLUEGREEN (28.2%).



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



III. BILAN FINANCIER 2021

COMPTE D'EXPLOITATION ANALYTIQUE

• Commentaires

L'année 2021 est la seconde plus belle année depuis 2013 en terme de chiffre d'affaire (405 099€ HT) grâce à de très belles performances du compte « golf » (+21% par rapport à 2020, cela regroupe les abonnements, les joueurs greenfee et le practice) et du compte « proshop » (+22% par rapport à 2020) qui réalisent tous deux les deux meilleurs chiffres.

Cependant il est important de souligner que nous réalisons aussi notre second moins bon RBE depuis 2013, principalement en raison du licenciement pour inaptitude d'Anthony Thomas, adjoint greenkeeper.

De plus, le compte amortissement et provisions pèse lourd sur le bilan du Golf (64 410€) principalement dû à la rénovation du Clubhouse des années antérieures.

Nous réalisons de ce fait un total général avant frais de structure de -15 037€ alors que nous avons réalisé +27 162€ en 2020.



INVESTISSEMENTS

CATEGORIES	DESIGNATION DE L'ACQUISITION	ENGAGES 2021
PRACTICE	PIGUY GOLF CHALLENGE - RAMASSE BALLE LIGHT 3 ELTS MULTIFLEX SERIE 20PDM0052	2 569,00
GROS MATERIEL - TURF	JD FINANCIAL - RACHAT FIN DE CONTRAT JD GATOR HPX 4*4 DIESEL + CABINE (ACHAT INITIAL 15085 €) SERIE 1M0HPXDSAGM14125	150,00
GROS MATERIEL - TURF	AGRAM - BROYEUR D'ACCOTEMENT	4 489,00
20TOTAL DES INVESTISSEMENTS HT 2021		7 208,00



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



TARIFS 2021

Tarifs golf		2020	2021
Green-fees			
Tarif Basse Saison			
9 trous	Tout public	27,00 €	27,00 €
	Etudiant junior	14,00 €	14,00 €
18 trous	Tout public	34,00 €	34,00 €
	Etudiant junior	18,00 €	18,00 €
Tarif Haute Saison			
9 trous	Tout public	34,00 €	34,00 €
	Etudiant junior	18,00 €	18,00 €
18 trous	Tout public	42,00 €	42,00 €
	Etudiant junior	21,00 €	21,00 €

Tarifs golf		2020	2021	
Abonnements Golf Val d'Amour				
Parcours 18 trous : 12 mois exclusive				
Individuel 7 jours /7		707,00 €	730,00 €	64,00 €
Individuel 7 jours /7	Resident	638,00 €	650,00 €	57,00 €
Individuel 7 jours /7	< 40 ans	502,00 €	513,00 €	45,00 €
Individuel 7 jours /7	< 26 ans	355,00 €	360,00 €	-
Individuel 7 jours /7	< 18 ans	135,00 €	135,00 €	-
Couple 7 jours /7		1 129,00 €	1 151,00 €	101,00 €
Couple 7 jours /7	Resident	1 015,00 €	1 037,00 €	91,00 €
Couple 7 jours /7	< 40 ans	787,00 €	809,00 €	71,00 €
Enseignement				
Individuel 30 minutes		29,00 €	30,00 €	
Formule 1an		971,00 €	971,00 €	
Formule 6mois		543,00 €	543,00 €	



IV. COMMENTAIRES ET ANALYSES

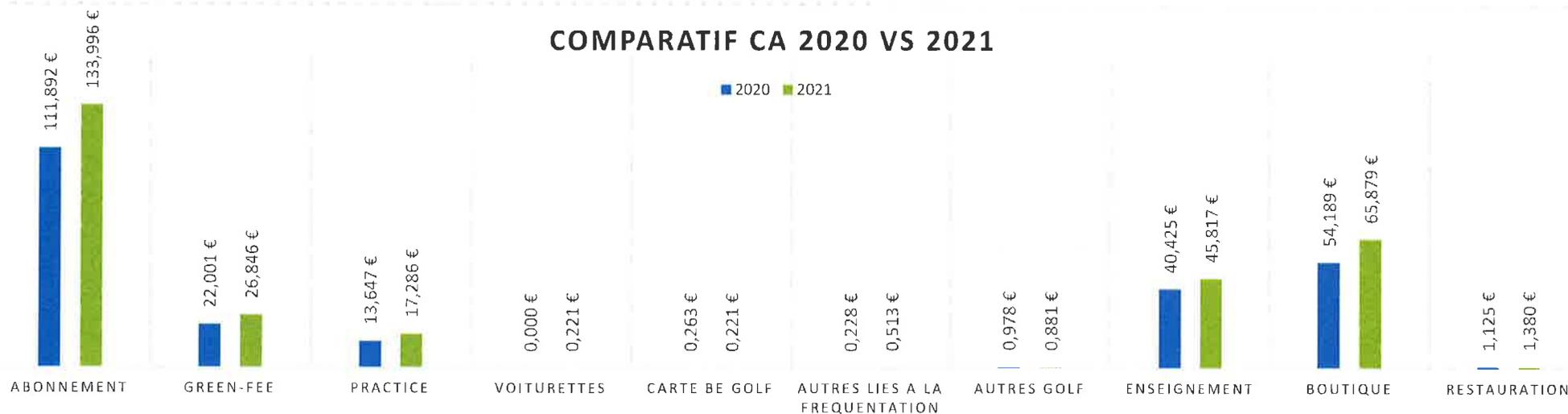
CHIFFRES D'AFFAIRES

ESTIMATION CHIFFRE D'AFFAIRES en K€ HT* :

	2019	2020	2021
ABONNEMENT	124,495 €	111,892 €	133,996 €
GREEN-FEE	26,738 €	22,001 €	26,846 €
PRACTICE	16,184 €	13,647 €	17,286 €
VOITURETTES	0,066 €	0,000 €	0,221 €
CARTE BE GOLF	0,563 €	0,263 €	0,221 €
AUTRES LIÉS A LA FREQUENTATION	0,179 €	0,228 €	0,513 €
AUTRES GOLF	2,723 €	0,978 €	0,881 €
ENSEIGNEMENT	45,275 €	40,425 €	45,817 €
BOUTIQUE	46,192 €	54,189 €	65,879 €
RESTAURATION	2,201 €	1,125 €	1,380 €
TOTAUX	264,616 €	244,748 €	293,040 €

* RESULTATS PROVISOIRES EN ATTENTE DE LA VALIDATION DES COMMISSAIRES AUX COMPTES

COMPARATIF CA 2020 VS 2021



CONTRAT

BLUEGREEN

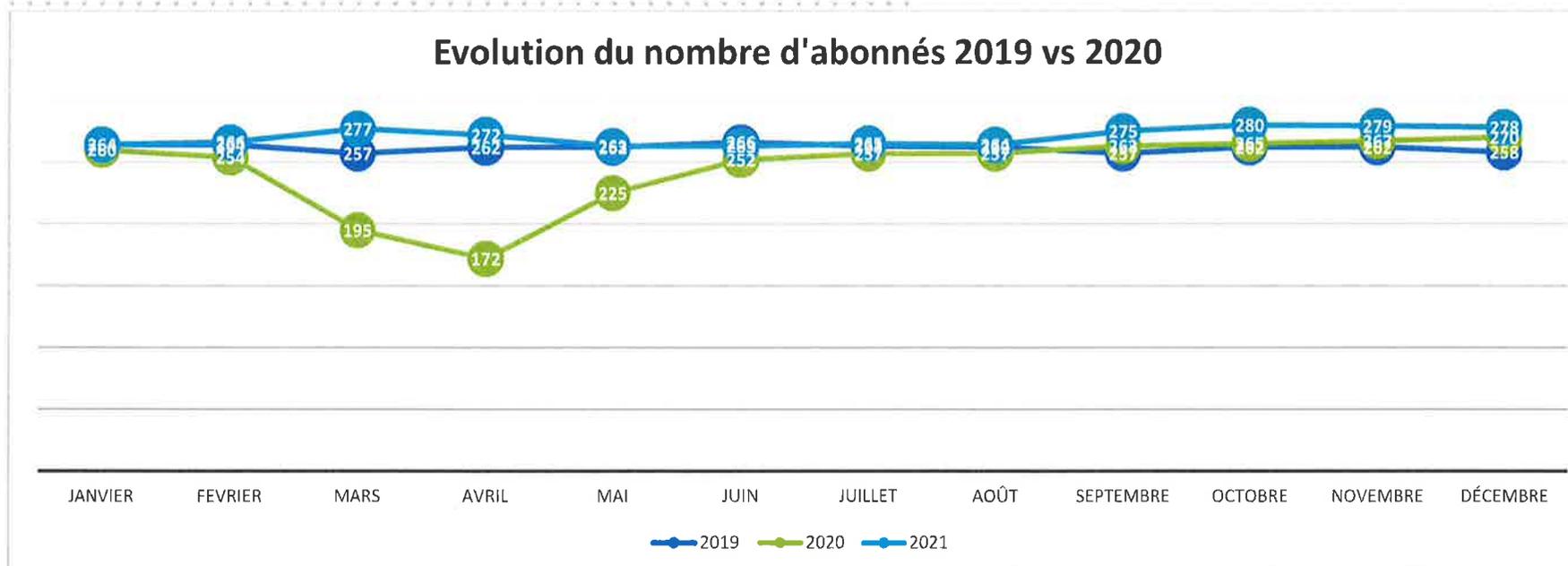
BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



LES ABONNEMENTS



- **Abonnement 133.996€ HT (VS 111.892€ HT en 2020)**

Nous terminons l'année 2021 avec un nombre d'abonnés supérieur à 2020 (+8 abonnés soit +20 abonnés en 2 ans).

L'augmentation du nombre d'abonnés est le résultat direct de l'augmentation de la qualité du terrain qui était un frein majeur au développement du Golf du Val d'Amour.



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

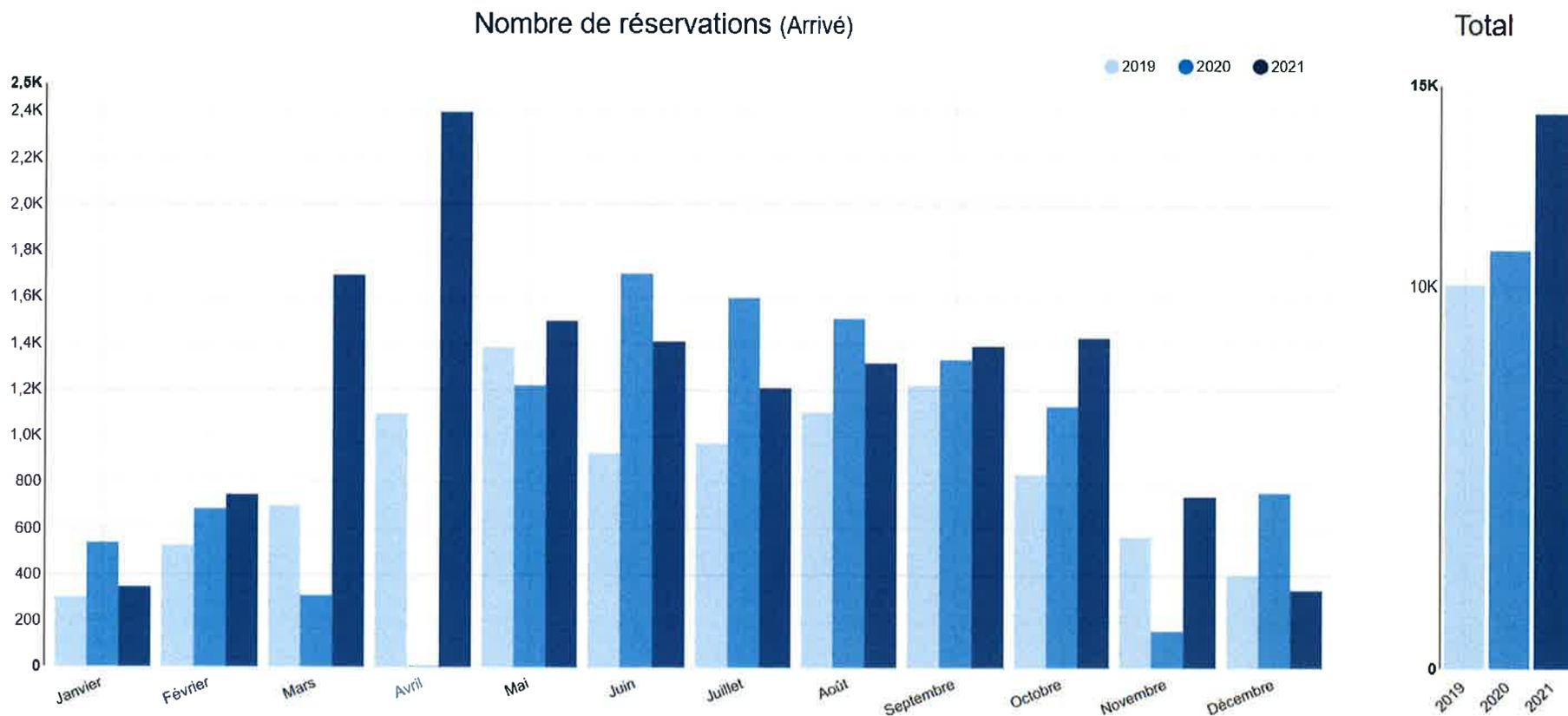
ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

PASSAGES ABONNES



Nombre de passages abonnés en 2021: 14.522 (VS 10.1953 en 2020)

2021 n'ayant pas été marquée par des périodes de confinement et de fermeture des établissements, nos golfeurs abonnés ont pu normalement profiter de nos infrastructures et de leur abonnement.



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

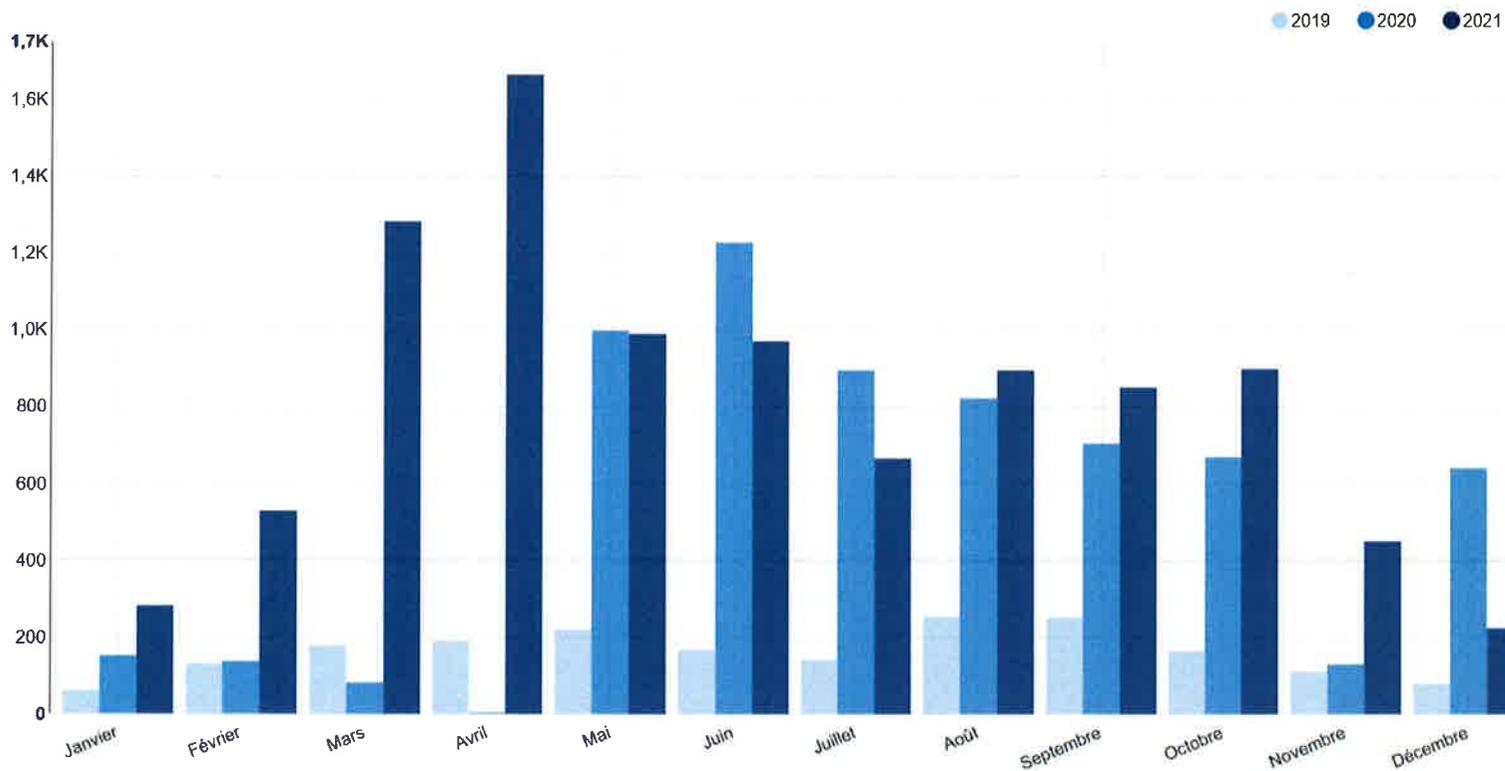
C.R. TECHNIQUE



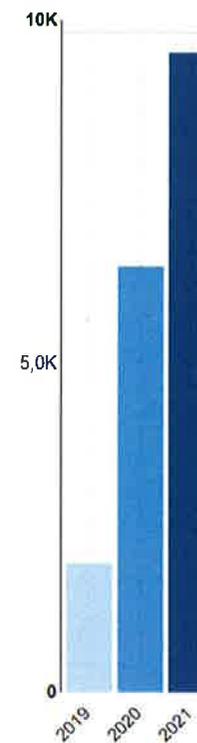
Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

RESERVATIONS EN LIGNE ABONNES

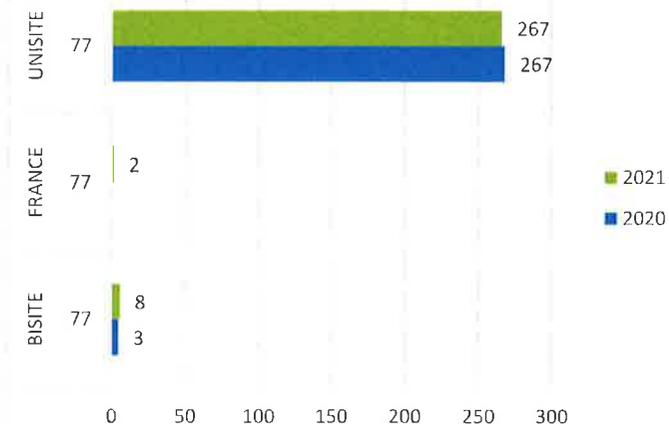
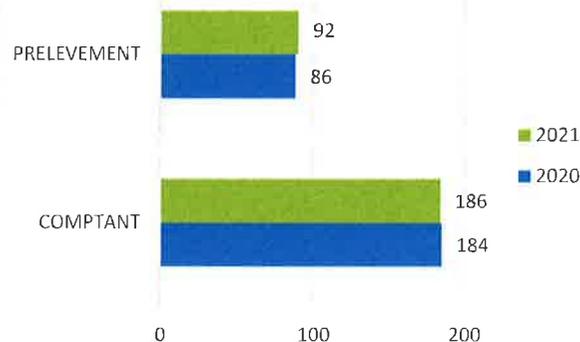
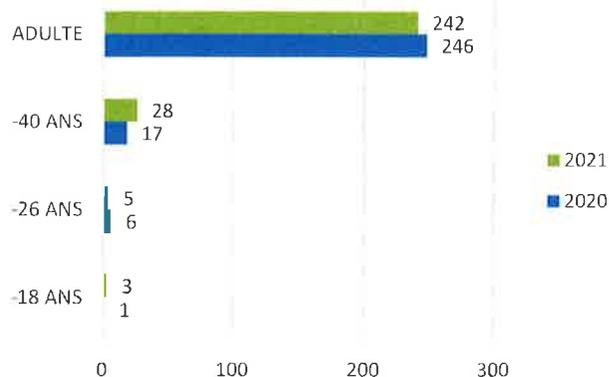
Nombre de réservations (Arrivé)



Total



TYPOLOGIE DE LA CLIENTELE



Catégorie de tarifs	2020	2021
Business	1	
Résident	153	154
Tarif Public	116	124
Total général	270	278

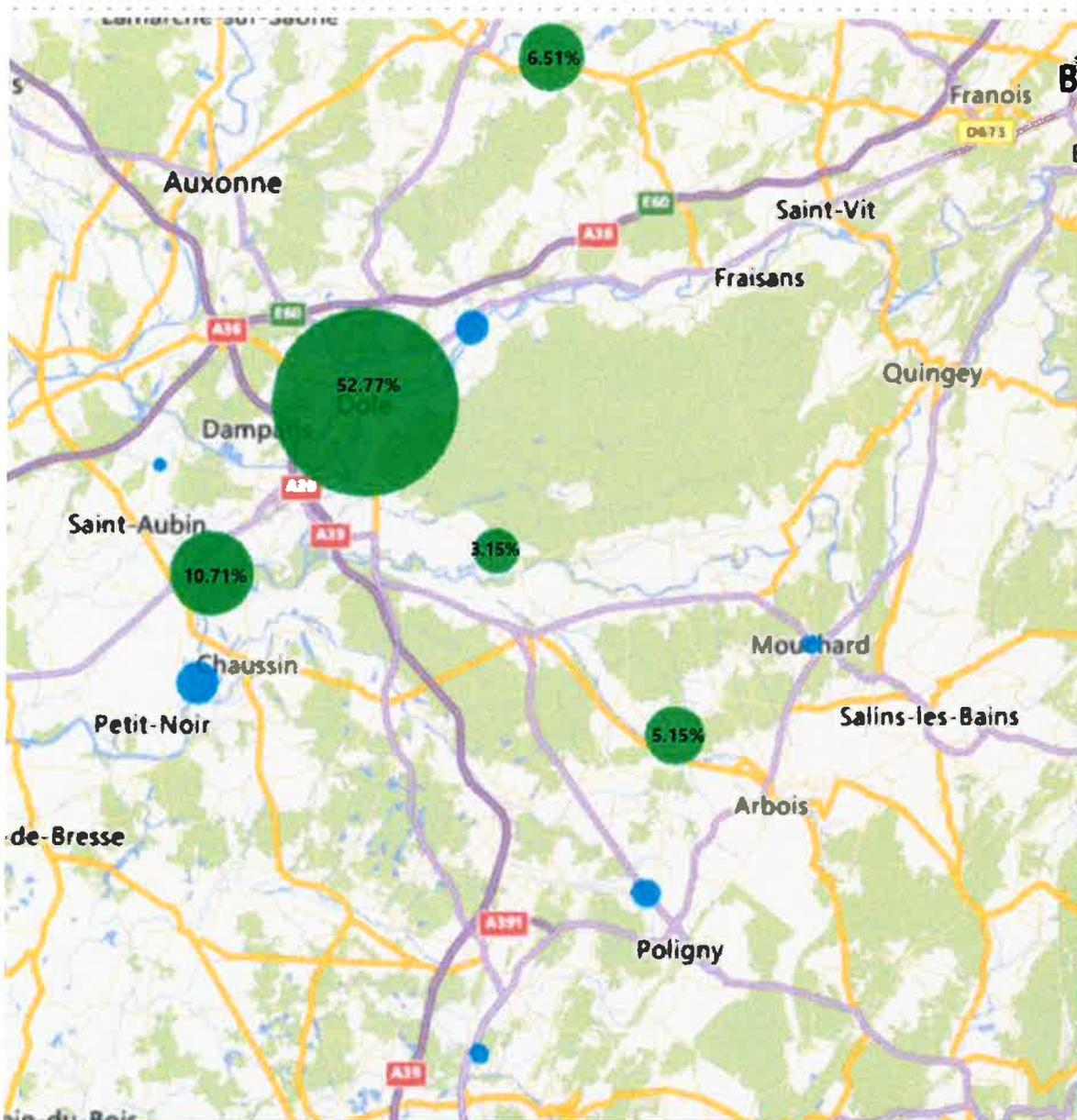
Commentaires

Le nombre d'abonnés du Golf du Val d'Amour continue d'augmenter (+8 abonnés par rapport à 2020 et +20 abonnés par rapport à 2019)

Nous continuons de reconquérir d'anciens abonnés mécontents par la mauvaise qualité du parcours des années précédentes.

De plus, nous avons vu arriver une nouvelle clientèle durant la crise sanitaire étant l'une des rares disciplines autorisées.

PROVENANCE DE LA CLIENTELE ABONNEE



Commentaires

78% de notre clientèle abonnée réside à moins d'1/2 heures du golf et principalement sur les communes de Dole, Parcey, Molay, Thervay et Arbois.

CP	somme de départs abos
39100	52,77%
39500	10,71%
39290	6,51%
39600	5,15%
39380	3,15%
39120	2,73%
39700	1,74%
39800	1,21%
39230	0,58%
39330	0,51%
39410	0,30%

CONTRAT

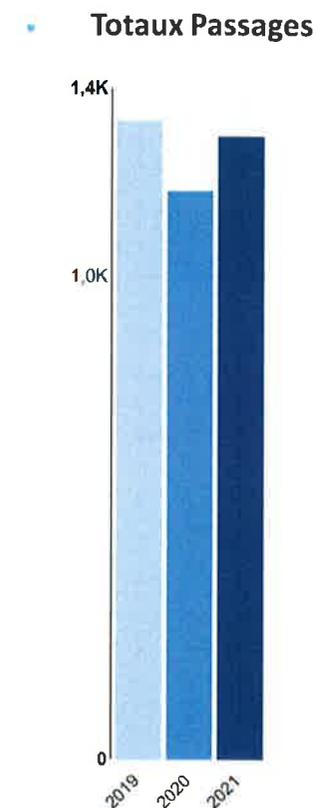
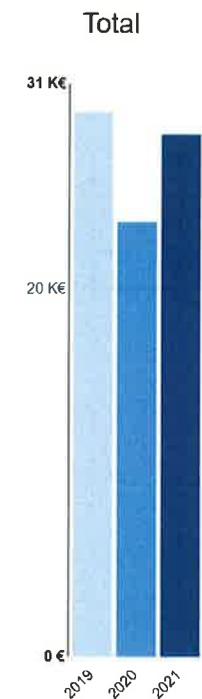
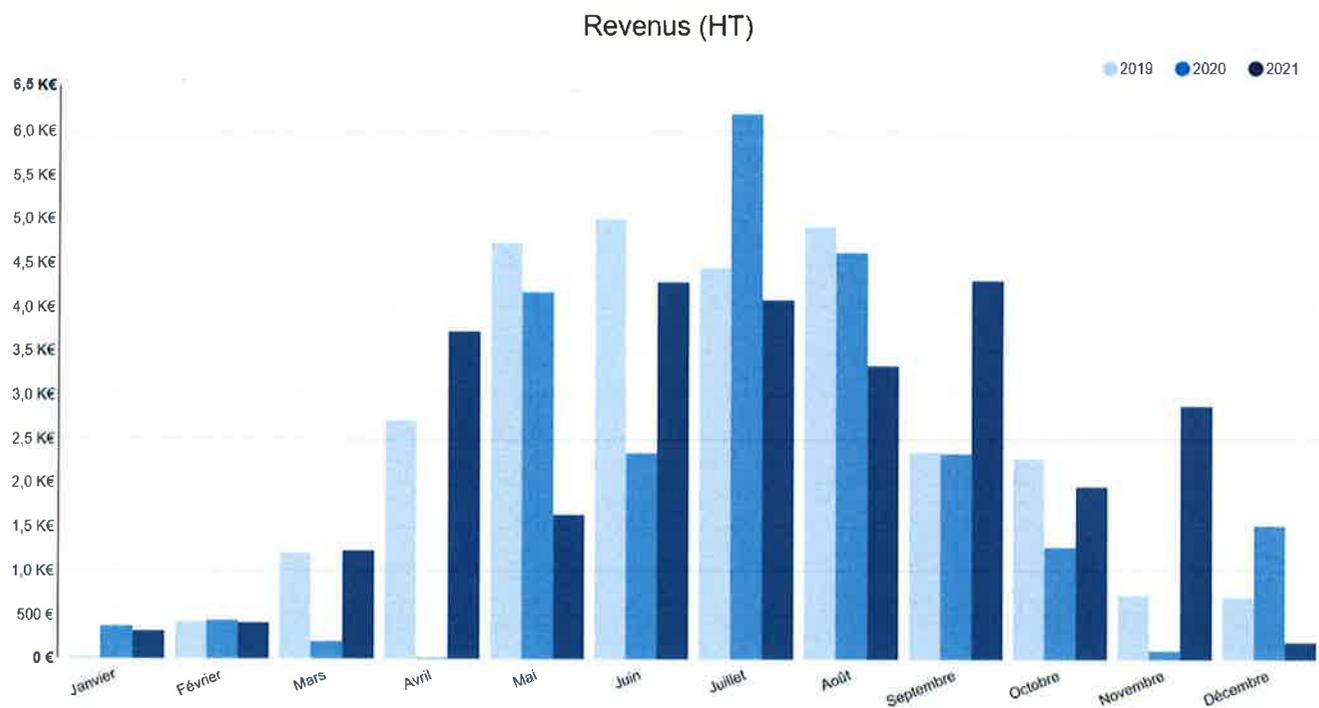
BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE

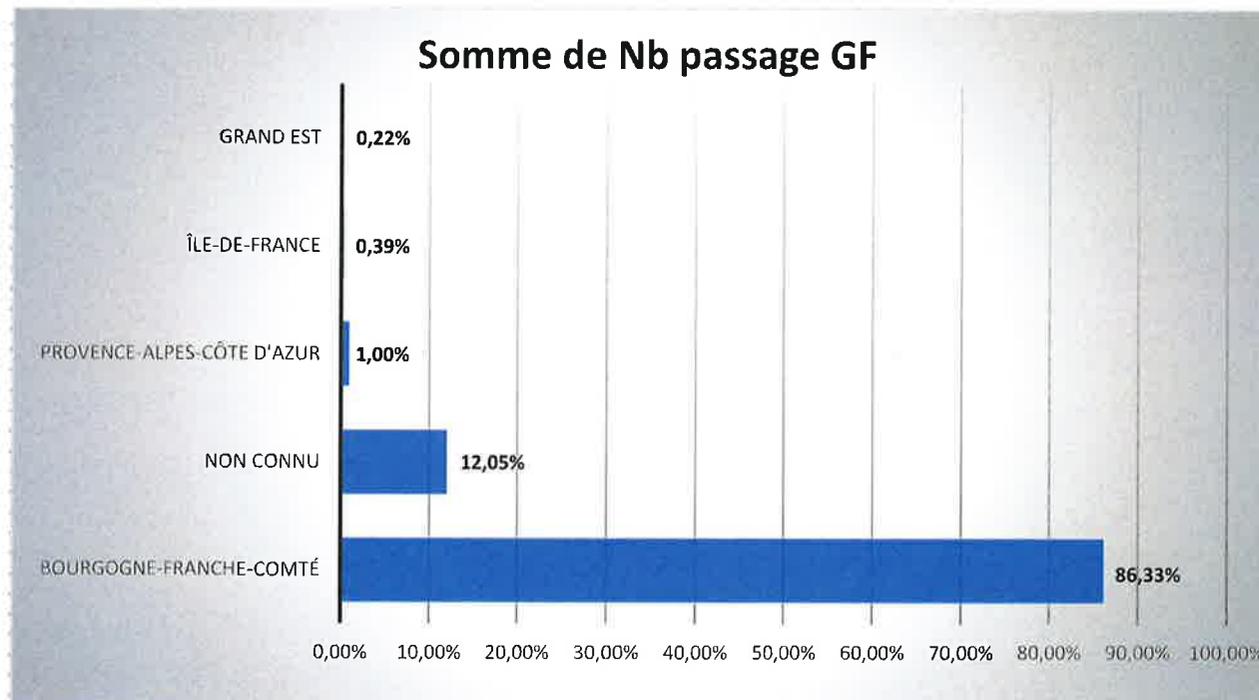
LES GREEN-FEES



Green-Fee 28.412€ HT (VS 23.633€ HT en 2020)

En 2021 nous réalisons +20% par rapport à 2020 (tronquée de 87 jours de fermeture) et nous égalons ainsi les chiffres de 2019.

PROVENANCE JOUEURS GREEN-FEE

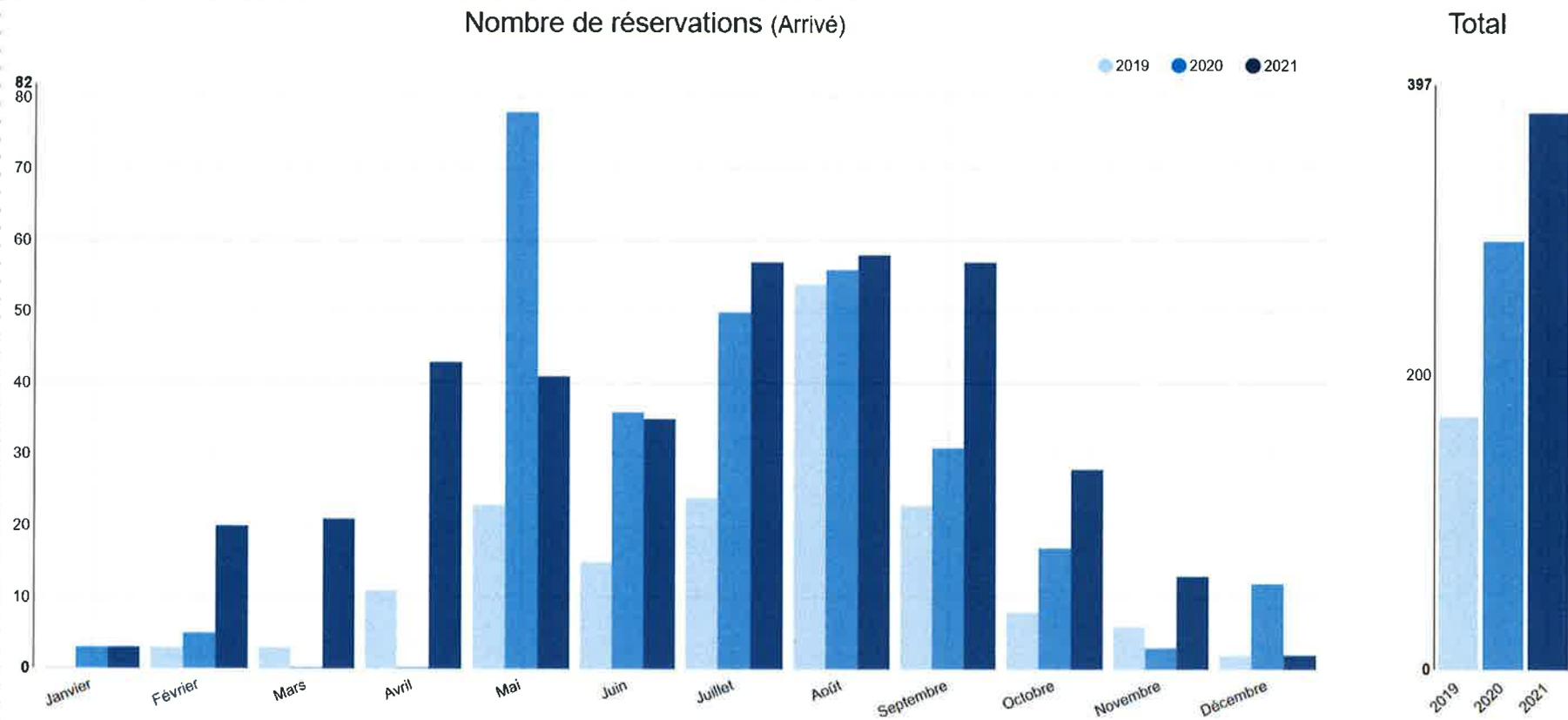


Commentaires

Notre clientèle reste majoritairement locale dans la région Bourgogne Franche comté. Cette étude confirme que le golf du Val d'Amour est avant tout une structure de proximité qui doit garder une tarification adaptée pour garder cette clientèle. Toutefois, de la promotion reste à faire sur la région Ile de France et Grand Est qui sont des régions proches et sur lesquelles nous pouvons avoir un potentiel important de golfeurs de passages individuels ou groupes.



RESERVATIONS EN LIGNE GREEN-FEES



• **Nombre de réservations en ligne Green-fees en 2021: 378 (VS 291 en 2020)**



LE PRACTICE

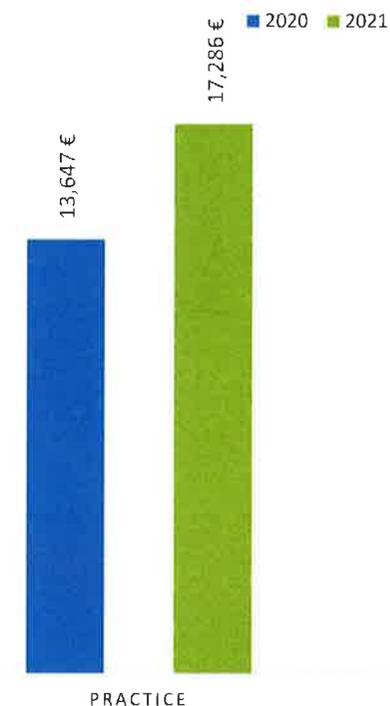
- **Practice 17.286€ HT (VS 13.647€ HT en 2020)**

Activité directement liée à la fréquentation globale du site.

Nous dépassons de 4000€ notre chiffre d'affaire 2020 (année de pandémie) et de 1000€ notre chiffre d'affaire de 2019.

Le renouvellement de certains tapis de practice, l'augmentation du nombre de cibles ainsi que le changement des mauvaises balles de practice par de nouvelles balles de practice a créé l'envie à nos golfeurs et aux non-golfeurs d'utiliser nos installations.

CA PRACTICE



ENSEIGNEMENT, ECOLE DE GOLF ET SCOLAIRES

Enseignement 45.817€ HT (VS 40.817€ HT en 2020)

Le chiffre d'affaire de l'enseignement est en hausse de 11,7%, ce qui nous permet de retrouver notre chiffre d'affaire de 2019.

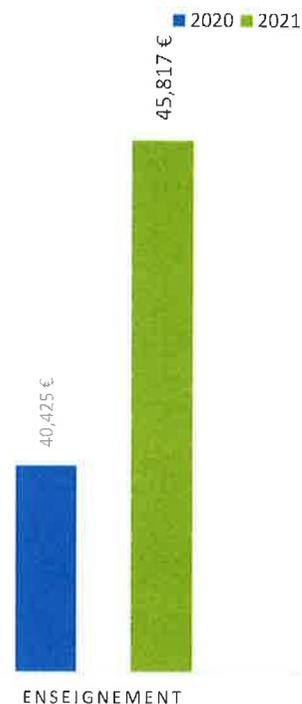
L'enseignement remplit son rôle de création et de formation de nouveaux golfeurs, indispensable à la progression du nombre d'abonnés et donc du développement du site.

21 nouveaux golfeurs en 2021 viennent directement de l'enseignement à la suite d'une formation de 6 mois ou de 1 an.

En 2021, l'école de golf compte 16 enfants pour la saison 2020-2021.



CA ENSEIGNEMENT



PROSHOP

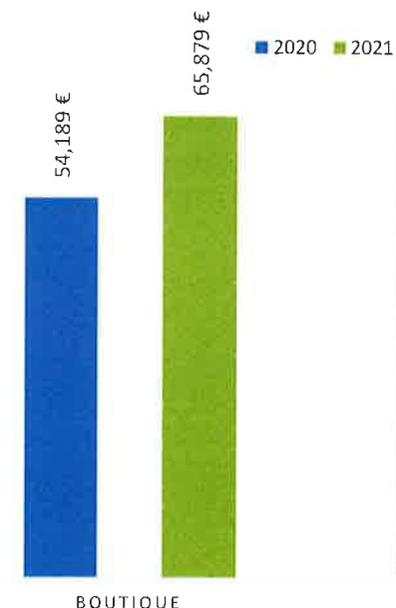
- **Boutique 65.879€ HT (VS 54.189€ HT en 2020)**

La boutique continue sa progression avec une belle augmentation de 17% du chiffre d'affaire, soit une augmentation de 30% depuis 2019.

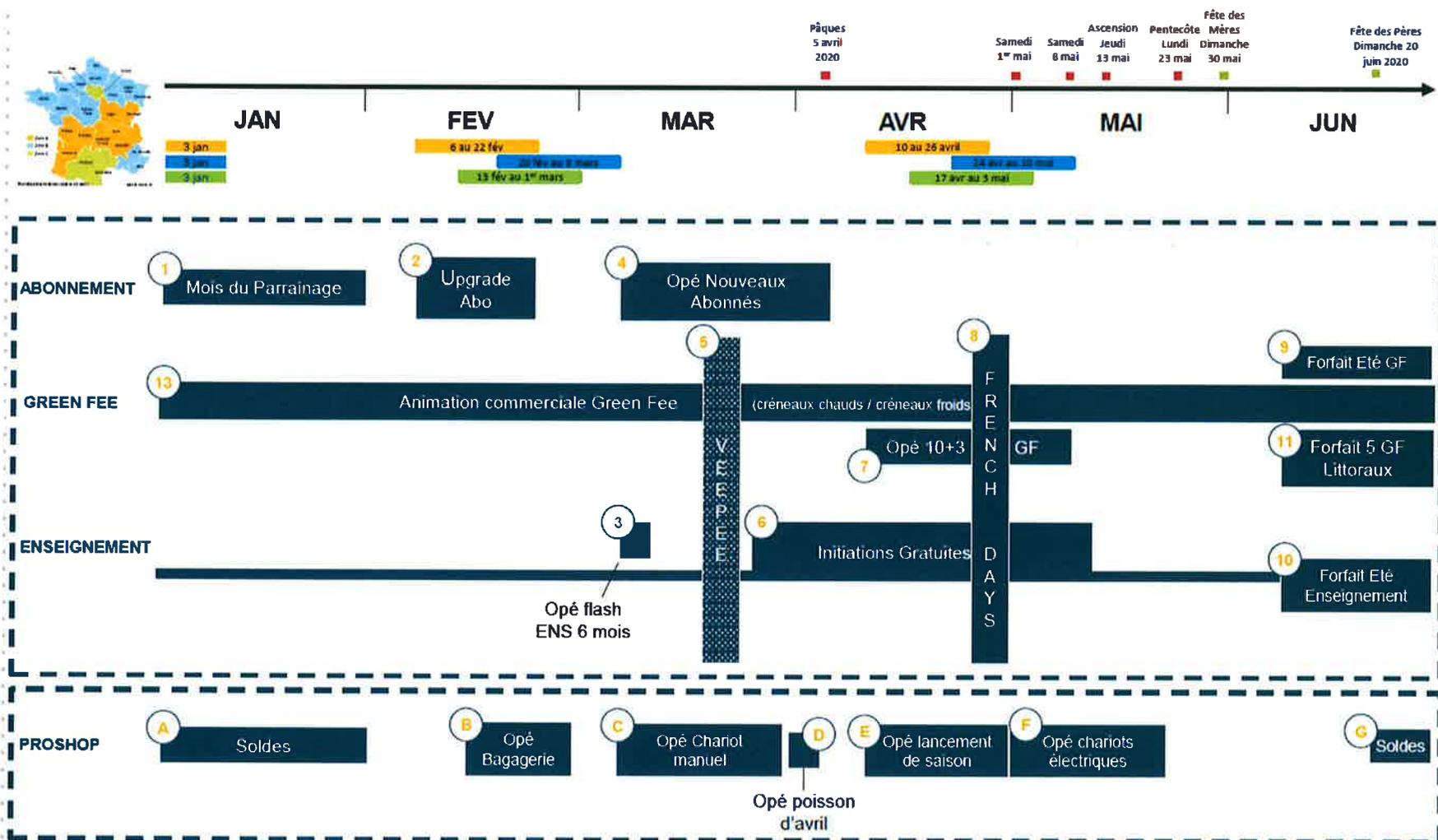
- **36 445€** de CA matériel (+20%), nous continuons l'organisation des journées test de matériel avec différentes marques. Ces journées rencontrent de franc succès.
- **10 898€** de CA vêtement (+10%), le changement de notre gamme et nos sélections continuent de plaire.
- **18 537€** de CA accessoire (+32%), la catégorie regroupe tous les consommable (balles, tees, gants, etc). Le retour à une période de jeu « normale » nous permet de retrouver un chiffre d'affaire correct.

Coût matière de 46 840€ en 2021 pour 43 057€ en 2020 soit un taux de marge en progression de 7 points (27% en 2021 vs 20% en 2020). Pour rappel, la marge boutique de 2020 avait été impactée par de fortes remises pour liquider les stocks d'invendus conséquences des deux premiers confinements.

CA BOUTIQUE

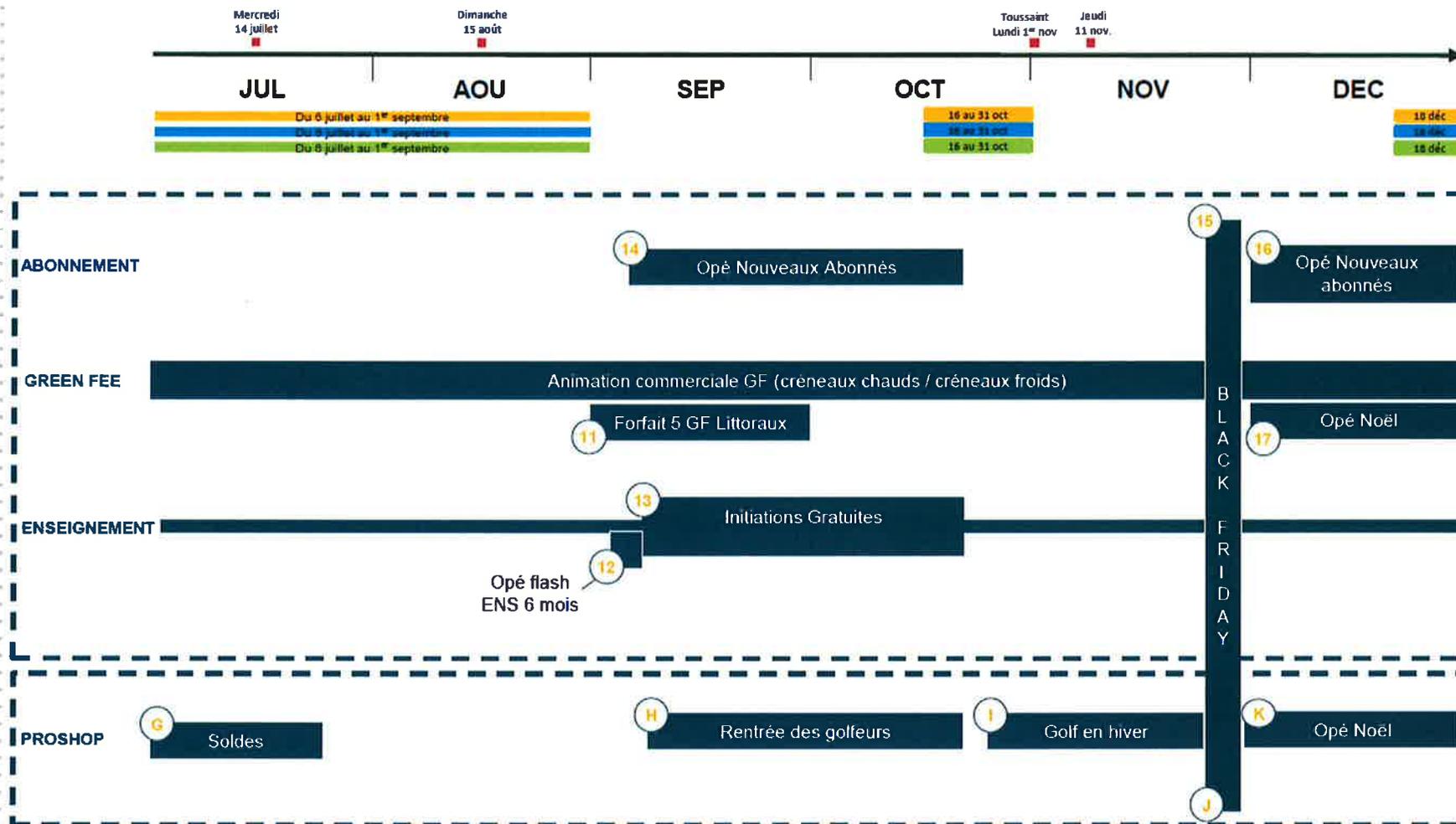


ACTIONS COMMERCIALES DEPLOYEES EN 2021



Accusé de réception en préfecture
 039-200010650-20220623-8622-DE
 Date de télétransmission : 29/06/2022
 Date de réception préfecture : 29/06/2022

ACTIONS COMMERCIALES DEPLOYEES EN 2021



ACTIONS COMMERCIALES DEPLOYEES EN 2021

① DOUBLEZ VOTRE PARRAINAGE

- Du 1^{er} au 31 janvier
- Votre parrainage est doublé soit 100€ en e-carte cadeau pour chaque filleul.

② OPÉ UPGRADE ABONNEMENT

- Du samedi 6 au dimanche 21 février
- 30% de réduction sur la différence de tarif entre votre futur et votre ancien abonnement
- Réengagement sur une période de 12 mois / Même mode de paiement que l'ancien abonnement.

③ OPÉ FLASH – FORMULE ENSEIGNEMENT 6 MOIS

- Du vendredi 5 au dimanche 7 mars
- Formule ENS 6 mois à 349€ + 45€ de frais de dossier

④ OPÉ NOUVEAUX ABONNES

- Du lundi 8 mars au lundi 5 avril
- -25% pour la souscription d'un nouvel abonnement France et -20% sur les autres nouveaux abonnements

⑤ VEEPEE

- Opération à confirmer en fonction des négociations avec Veepee. Produits vendus: GF, enseignement, practice, innovations
- Période visée = mars



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



ACTIONS COMMERCIALES DEPLOYEES EN 2021

6 BOOST INITIATIONS GRATUITES DE PRINTEMPS

- ◆ Du 26 mars au 9 mai (7 week-ends)
- ◆ Formule enseignement 1 an = 79€ / mois (au lieu de 89€ / mois) pour les + de 40 ans et 69€ / mois (au lieu de 79€ / mois) pour les - de 40 ans
- ◆ Effort maximal et coordonné pendant la période de boost: prospection, communication nationale, ouverture de plus de créneaux, offre commerciale et reporting quotidien siège

7 OPÉ 10+3 GF

- ◆ Du 10 avril au 9 mai: 4 semaines d'opération calquées sur les vacances scolaires de Printemps et sur le passage en tarif moyenne / haute saison
- ◆ 3 GF offert pour 10 GF achetés; valable sur carnets France (640€) et déclinaison sur les GF unisite sur demande au service commercial si le GF haute saison ou week-end est inférieur à 60€

8 FRENCH DAYS

- ◆ Habituellement, dernier week-end d'avril (dates définitives inconnues à date)
- ◆ Opération exclusivement en ligne (hors Proshop) sur l'ensemble de nos produits: GF, enseignement, practice, boutique

9 FORFAIT ÉTÉ GREEN FEE

- ◆ En prévente du vendredi 11 au mercredi 30 juin au tarif de 269€ (au lieu de 299€) pour le forfait 2 mois
- ◆ NB: le forfait été peut être acheté en juillet et en août au tarif de 299€ pour le forfait 2 mois et 219€ pour le forfait 1 mois

10 FORFAIT ÉTÉ ENSEIGNEMENT

- ◆ Fonctionnement identique au forfait été GF avec une prévente du vendredi 11 au mercredi 30 juin sur le forfait 2 mois. Et une vente au plein tarif « 2 mois » et « 1 mois » en juillet et en août.
- ◆ Pricing non encore déterminé.



ACTIONS COMMERCIALES DEPLOYEES EN 2021

11 FORFAIT 5 GF LITTORAUX

- Du 1^{er} au 30 juin et du 1^{er} au 30 septembre – Même fonctionnement qu'en juin

12 OPÉ FLASH – FORMULE ENSEIGNEMENT 6 MOIS

- Du vendredi 27 au dimanche 29 août – Même fonctionnement qu'en mars

13 BOOST INITIATIONS GRATUITES DE RENTRÉE

- Du 3 septembre au 17 octobre (7 week-ends) - Même fonctionnement qu'au printemps

14 OPÉ NOUVEAUX ABONNES

- Du 3 septembre au 17 octobre - Même fonctionnement qu'au printemps

15 BLACK FRIDAY - CYBER MONDAY:

- 22 au 29 novembre 2020
- Remises exceptionnelles au desk et en ligne sur les GF, l'enseignement, le practice, le proshop, les abonnements

16 OPÉ NOUVEAUX ABONNÉS

- 100€ pour tout nouvel abonnement tout le mois de décembre 2020

17 OPÉ CADEAUX DE NOËL:

- Tout le mois de décembre
- Packs cadeaux GF, enseignement, practice



ACTIONS COMMERCIALES DEPLOYEES EN 2021

A SOLDES D'HIVER 2021

- Ventes privées du 30 décembre 2020 au 5 janvier 2021 pour les abonnés et élèves en enseignement 1 an
- Soldes d'hiver du 6 janvier au 2 février
 - 1^{ère} démarque du 06/01 au 14/01
 - 2^{ème} démarque du 15/01 au 02/02

B BAGAGERIE ET SACS

- Du 15 au 28 février
- Jusqu'à -30% sur les sacs et bagagerie
 - -30% sur 1 sac trépieds négocié en flux poussé
 - -15% sur les autres sacs et bagagerie

C OPÉ CHARIOT MANUEL

- Du 8 au 28 mars
- Jusqu'à -30% sur les chariots manuels
 - -30% sur un chariot manuel négocié en flux poussé
 - -15% sur les autres chariots manuels

D OPÉ POISSON D'AVRIL & CHASSE AUX ŒUFS DE PÂQUES

- Du 29 mars au 4 avril
- Flux balles Voivik packaging spécial Pâques – ventes au desk



ACTIONS COMMERCIALES DEPLOYEES EN 2021

E OP LANCEMENT DE SAISON

- Du 10 avril au 2 mai
- Flux poussés et offre :
 - -20% sur 1 montre et 1 télémètre (PA négociés)
 - -20/30% sur 1 sac chariot (PA négocié)
- Offres « par lot » : 1 modèle de balles + 1 modèle de gant + Textile
- Jeu-concours fitting : 1 chance de gagner une visite sur un camion du tour
 - Conditions : fitting démo day Bluegreen et achat (minimum une série de 6 fers)

F OPÉ CHARIOTS ÉLECTRIQUES

- Du 1^{er} au 24 mai
- Jusqu'à -20% sur les chariots électriques
 - -20% sur un chariot électrique flux poussé négocié (exemple M1 à 999€ remisé 799€)
 - -15% sur les autres chariots

G SOLDES D'ÉTÉ 2021

- Ventes privées du 16 au 22 juin pour les abonnés et élèves en enseignement 1 an
- Soldes d'été 23 juin au 22 juillet
 - 1^{ère} démarque du 23/06 au 01/07
 - 2^{ème} démarque du 02/07 au 20/07
- Fin des e-cartes cadeau



ACTIONS COMMERCIALES DEPLOYEES EN 2021

H RENTRÉE DES GOLFEURS :

- Du 6 septembre au 17 octobre
- Création d'un pack débutant (gant, tees, balles, relève pitch, marque balle)
- Opération école de golf :
 - Kits ½ séries junior + accessoires
 - Habits élèves EDG (polos, hoodie)
 - Jeu concours, 1 sac à gagner par proshop. Participation avec ticket de caisse proshop (minimum 30€).

I GOLF EN HIVER:

- Du 25 octobre au 21 novembre
- Jusqu'à -30% sur les vestes de pluies et chaussures hiver
 - -30% sur un modèle de veste de pluie et de shoes hiver PA négocié en flux poussé
 - -15/20% sur les autres vestes pluie et shoes hiver

J BLACK FRIDAY

- Du vendredi 26 au dimanche 28 novembre

K OPÉ CADEAUX DE NOËL:

- Participation du Proshop à l'opé Cadeaux de Noël et « calendrier de l'avent »
- Tirage au sort avec 1 chance de gagner son « caddie/panier de courses » de Noël, valeur sous forme de e-carte cadeau (avec conditions)



ACTIONS COMMERCIALES DEPLOYEES EN 2021

APPRENEZ LE GOLF EN 6 MOIS

VENTE FLASH 329€

du 05 au 07 mars



BLUEGREEN

Evadez-vous

DU 26 MARS AU 9 MAI INITIATIONS GRATUITES

ouvrez les à tous

INSCRIVEZ-VOUS sur bluegreen.fr



OFFRE EXCLUSIVE DU 8 AU 28 MARS 2021

CHARIOT 3 ROUES WISHBONE ONE MEGALIGHT

199€

AU LIEU DE 269€

SOIT 70 € DE RÉDUCTION (-26%)

15% sur tous les autres chariots manuels

Plusieurs couleurs disponibles

BLUEGREEN



Du 8 mars au 5 avril

OFFRE NOUVEAUX ABONNÉS

-25% sur les nouveaux abonnements France et les 5 nouveaux abonnements régionaux

-20% sur les autres nouveaux abonnements

50 € OFFERTS POUR TOUT PARRAINAGE*

*Détails disponibles sur bluegreen.fr



BLUEGREEN

10+3 OFFERTS GREEN FEES FRANCE 640€

DU 3 AVRIL AU 2 MAI 2021

ACHETEZ EN LIGNE OU SUR LES 44 GOLFS BLUEGREEN

BLUEGREEN




CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



ACTIONS COMMERCIALES DEPLOYEES EN 2021

BLUEGREEN DAYS

19 AU 23 MAI 2021
Offres immanquables

- GREENFEE
- ENVOIEMENT
- PRACTICE
- PROSHOP
- SET GOLF
- CARTE CADREAU

Une bouffée d'air frais et ensoleillé

PRÉVENTE JUSQU'AU 30 JUIN 2021

SOLDES

DU 30 JUIN AU 27 JUILLET

DU 22 AU 28 NOVEMBRE

BLACK FRIDAY

DU GOLF

rendez-vous sur bluegreen.fr

Pour Noël offrez du golf

- CARTE CADREAU DES 10€
- FORMULE 2 MOIS - 3 HEURES + 10€
- 2 GREEN FEE FRANCE PREMIUM + 10€
- CARNET DE 6 LEÇONS INDIVIDUELLES + 10€
- 150 UNITÉS PRACTICE + 50 UNITÉS OFFERTES + 10€

VENTES SUR [BLUEGREEN.FR](http://bluegreen.fr)

À PARTIR DU 3 SEPTEMBRE

GOLF INITIATIONS GRATUITES

ouvertes à tous

INSCRIVEZ-VOUS sur bluegreen.fr

Distance entre les joueurs et gestes barrières respectés, matériel de golf systématiquement désinfecté.

PRINCIPAUX POSTES DE CHARGES

	2021	2020	
60-Autres charges			
602-Engrais, phyto, semences	-9 058	-5 515	64,2%
603-Petits mat, outil & pièces	-4 811	-3 715	29,5%
604-Eau arrosage	-290	510	-156,9%
605-Energie	-6 509	-3 160	106,0%
606-Fournitures consommables	-670	-448	49,4%
608-Produits accueil	-40		#DIV/0!
609-Sables & graviers	-801		#DIV/0!
614-Locations ponctuelles	-241	-1 838	-86,9%
615-Maintenance & entretien	-10 288	-5 266	95,4%
625-Voyages & déplacements	-261		#DIV/0!
629-Redevance FFG	-641	-641	0,0%
658-Autres charges exploitations	-600		#DIV/0!



PRINCIPAUX POSTES DE CHARGES

• Analyses et commentaires

1) Le compte engrais, phyto, semences subit une augmentation. En effet, le retour des golfeurs annonce aussi le retour des maladies et ainsi l'augmentation du nombre de traitements réalisés pour préserver la qualité des surfaces de jeux. De plus notre souhait d'augmenter la qualité du parcours passe par l'augmentation des opérations mécaniques mais aussi un suivi plus rigoureux de notre plan de fumure et donc des traitements à réaliser.

La fédération française de golf annonçant le zéro phytosanitaire dans les golfs en 2025, nous oblige à utiliser des produits bio généralement plus coûteux.

2) Le compte énergie subit lui aussi une augmentation. Toujours lié à notre vœux d'augmenter la qualité du parcours, cela sous entend une augmentation des opérations mécaniques (tontes) et donc l'augmentation de la consommation de carburant.

3) Plusieurs grosses opérations sur le terrain et sur le parc matériel font subir une lourde augmentation au compte maintenance et entretien, notamment la suite des nettoyages des souches laissées à la suite de l'abattage des 200 arbres en 2020 (3000€ pour rogner les souches et 2100€ pour nettoyer les copeaux). Réalisation d'un audit de notre parc matériel fin 2021 par l'entreprise Turf Grinding Solutions qui a réalisé l'entretien et les réparations début 2022.



V. COMPTE RENDU TECHNIQUE

MANIFESTATIONS & EVENEMENTS

5 compétitions réalisées par Bluegreen en 2021 :

- **Pentecôtes 24 mai (30 joueurs)**
- **Cap Finance 12 septembre (54 joueurs)**
- **Coupe du Personnel 17 octobre (34 joueurs)**
- **Scramble des Néos 31 octobre (40 joueurs)**
- **Pitch & Putt 07 novembre (34 joueurs)**





COMPETITION of Capfinances. VOTRE COURTIER

DOMANCHE 12 SEPTEMBRE 2021

8€ MEMBRE AS
15€ NON MEMBRE AS

18 TROUS EN STABLEFORD
DEPARTS PAR IN DEY PAR TRANCHE
(UNE LE MATIN ET UNE L'APRÈS-MIDI)
ET
MÂCHON AU 9 & COCKTAIL DE REMISE DES
PRIX

DOTATION DE PLUS DE 1000€
À GAGNER UN CHARIOT TROLITE



CONTRAT

BLUEGREEN

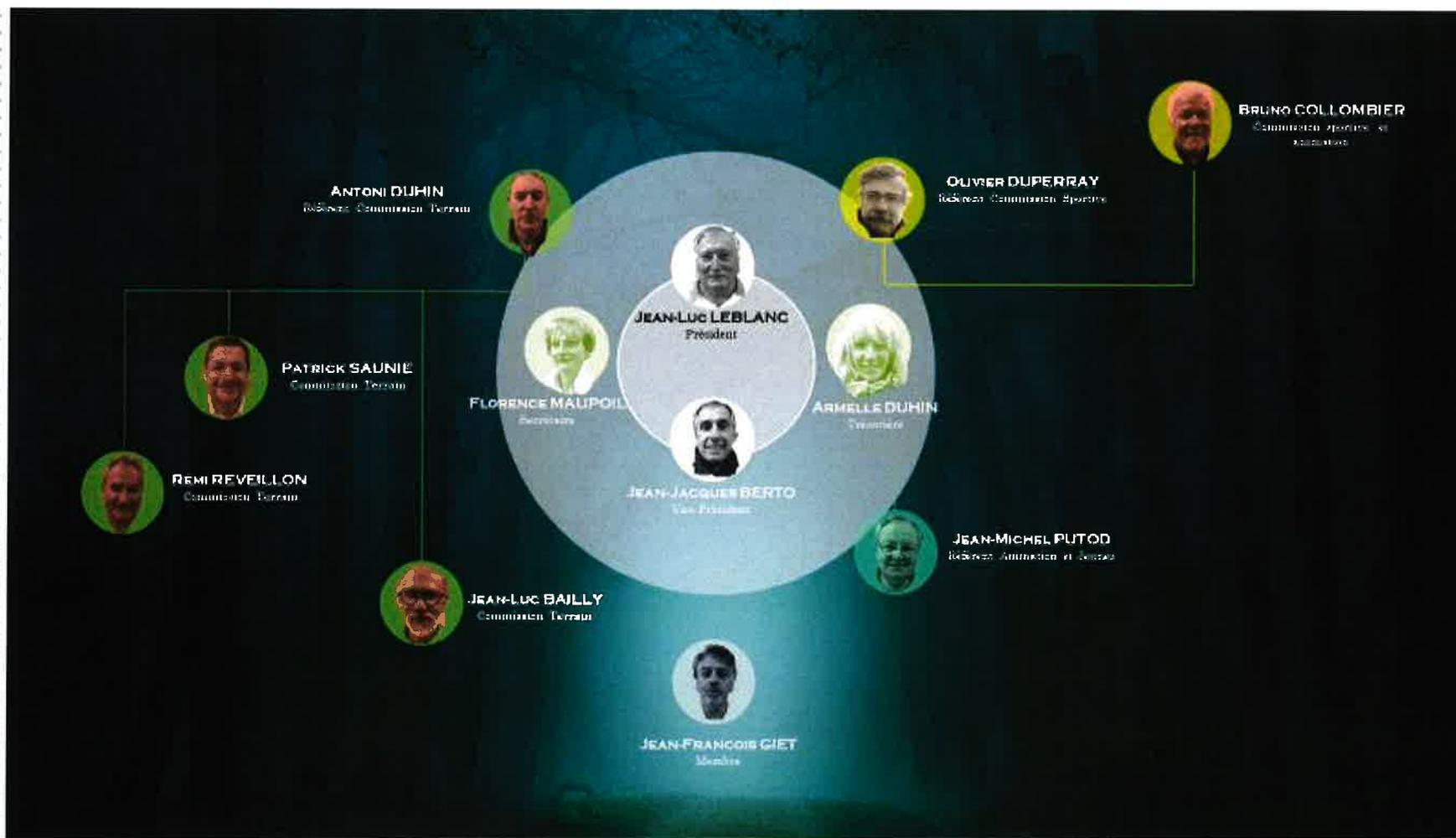
BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



RELATIONS ASSOCIATION



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

RELATIONS ASSOCIATION

- Relations Association

L'année 2021 reste sur la même dynamique que l'année 2020. Nous gardons de très bonnes relations avec l'association qui nous aide régulièrement sur des opérations « commando » : ramassage des branches après tempêtes, mise en place de signalétique de jeu (piquets d'obstacles), nettoyage des marques de distance au sol, etc.

L'association remplit entièrement son rôle d'animateur et crée une vraie dynamique de club convivial.



RELATIONS ASSOCIATION



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



RELATIONS ASSOCIATION



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

RELATIONS ASSOCIATION

19 compétitions en 2021



2 compétitions caritatives et 2 678,00 € de droit de jeu reversé



9 compétitions avec des Sponsors

Une moyenne de

43

participants par
compétition



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

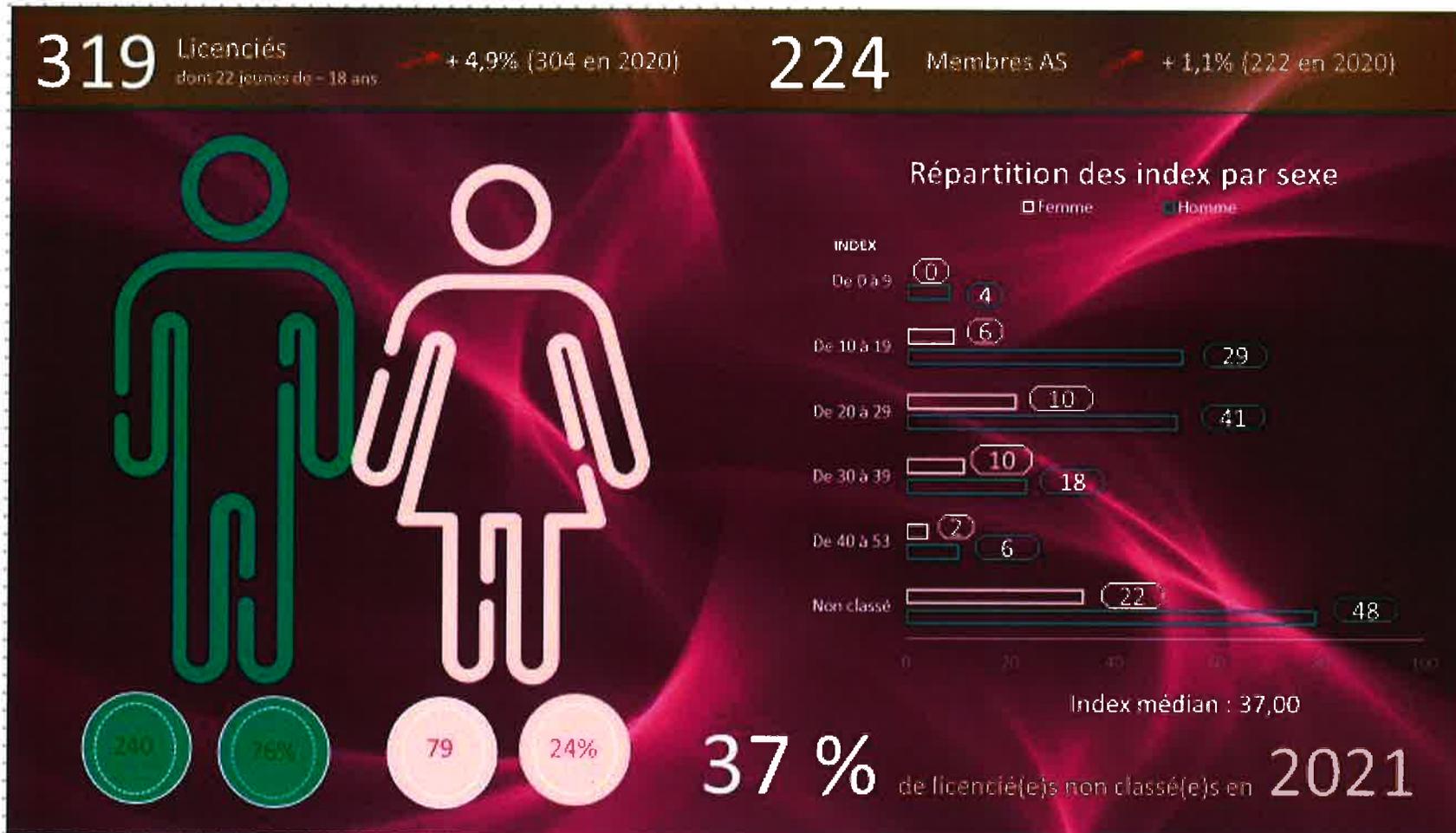
ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

RELATIONS ASSOCIATION



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

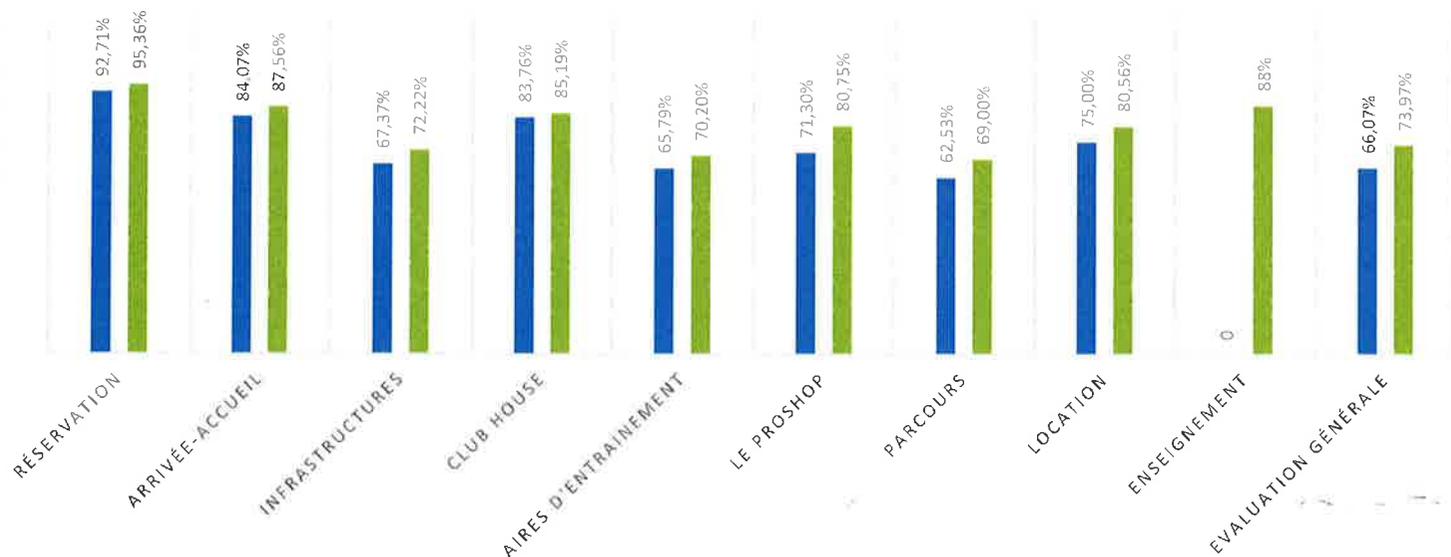
C.R. TECHNIQUE



RETOURS QUALITE CLIENTS

RETOURS CLIENTS

■ 2020 ■ 2021



- **Qualité clients, note 2021 = 73,97% de satisfaction des clients**

Après leurs parcours, les golfeurs reçoivent par mail un questionnaire de satisfaction via notre logiciel QUALITELIS qui compile ces résultats.

L'évaluation générale était de 54,74% en 2019, puis 66,07% en 2020 et nous atteignons en 2021 : 73,97%.

Cela est principalement dû à l'augmentation de la qualité du parcours grâce à la remise en état de l'arrosage sur les fairways. Le parcours est passé de 51,11% de satisfaction en 2019 à 69,00% en 2021 et les retours ne cessent d'aller dans le bon sens.

L'arrosage a aussi été rénové sur nos aires d'entraînement, ce qui nous permet de passer de 56,28% de satisfaction en 2019 à 70,20% en 2021.

Nous continuons nos efforts réalisés sur la qualité du parcours en 2022 afin de continuer de satisfaire nos abonnés et de retrouver une clientèle extérieur que nous avons perdu.



CONTRAT

BLUEGREEN

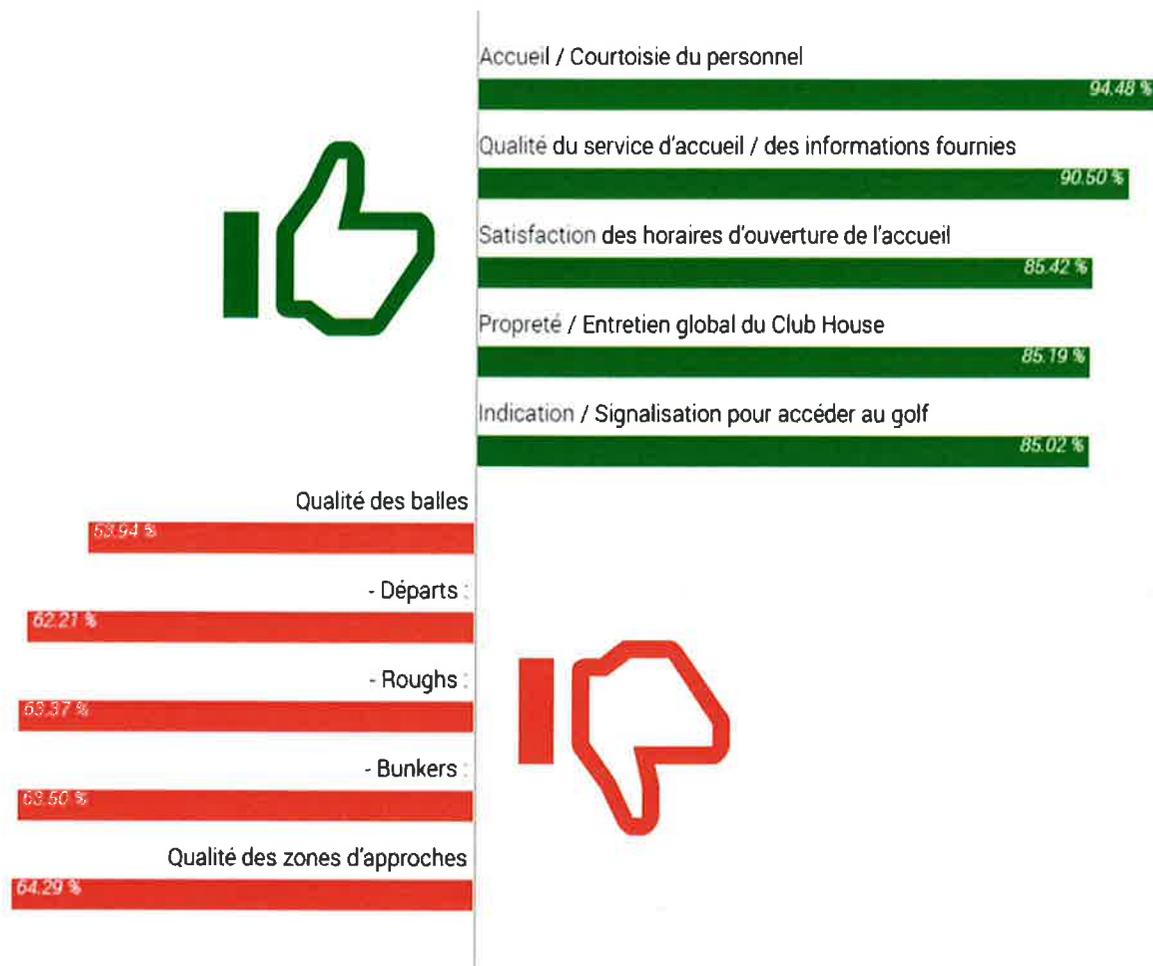
BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



RETOURS QUALITE CLIENTS



- Qualité clients, note 2021 = 73,97% de satisfaction des clients

TOP et FLOP Qualité de l'année

TOP ! professionnalisme de l'équipe accueil salué par nos clients.

FLOP ! Travail à mener sur les départs et les bunkers. Renouvellement important de balles de practice prévu sur. Les zones d'approches seront tout comme le terrain, nos priorités en 2022.



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

ACTIONS DE COMMUNICATION

- Les supports de communication :
 - Site internet de l'Office du Tourisme
 - Site internet www.bluegreen.fr
 - Site internet « book and golf »
 - Site internet de la Fédération Française de Golf
 - Création de la page Instagram du Golf
 - Animation régulière de notre page Facebook / Twitter
 - Flyers Journées Portes Ouvertes
 - Affiches A0, A3, A4 Journées Portes Ouvertes
 - Banderole pour nos journées portes ouvertes
 - Radio : RTL
- Les animations promotion :
 - Forum des Associations
 - Offre de parrainage par les abonnés
 - Salon du Golf
 - Initiations et découvertes golf offertes aux associations locales
- Retour sur les actions efficaces :

Les retours de communication nous indiquent que le bouche à oreille est le premier vecteur qui conduit une personne à venir au Golf.



Forum des Associations



Salon du Golf

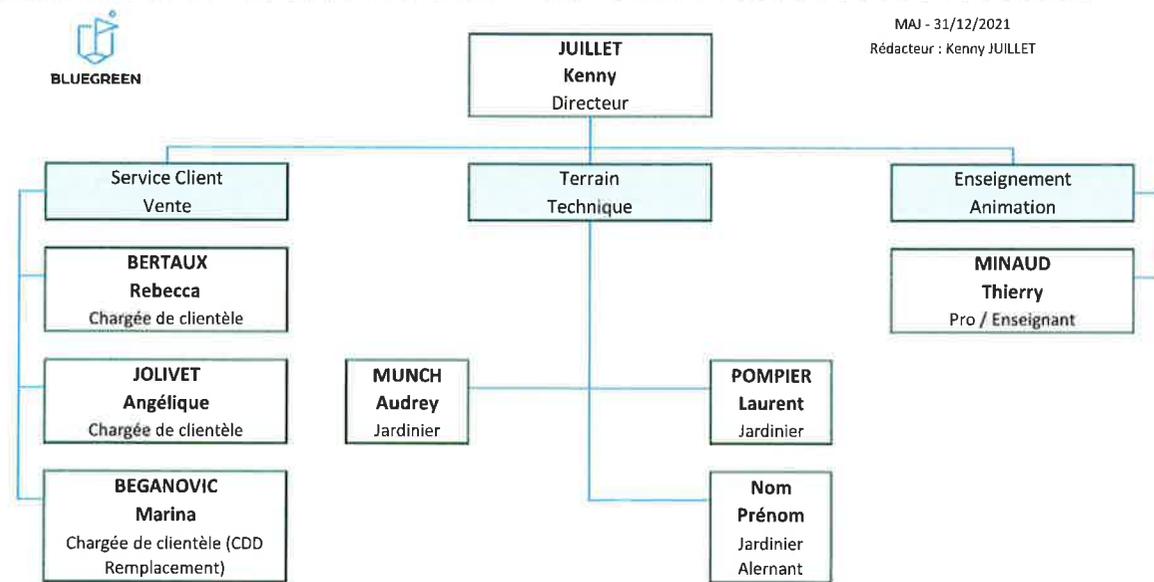




SONNEL

BLUEGREEN

fichier « FICHE DE RAPPORT ACTIVITE CRTF »



MAJ - 31/12/2021
Rédacteur : Kenny JUILLET

Le personnel en 2021 :

Un changement majeur en Novembre 2021, la prise de fonction de Kenny JUILLET en tant que Directeur du Golf du Val d'Amour, qui marque la fin d'une gestion bi-site avec le Golf de Quetigny.

Pascal COSTERG reste Directeur du Golf de Quetigny.

Nous gardons cependant d'étroites relations avec le Golf de Quetigny et son équipe afin de mutualiser le matériel et le personnel lors de gros évènements ou opérations sur le terrain.

Nous sommes toujours en recherche d'un nouvel intendant pour le golf. Par conséquent, le responsable technique national (M. FALGAYRAT) effectue 4 visites annuelles pour cadrer le travail de l'équipe et donner les orientations pour le trimestre à venir. L'équipe terrain a été étoffée cette année par l'embauche d'un apprentis jardinier de golf.

Convention Collective Nationale Golf						
Nom	Prénom	Entrée	Affectation	Poste	Nature Contrat	Statut
JUILLET	Kenny	10/09/2018	Direction	DIRECTEUR	CDI	CADRE
BERTAUX	Rebecca	18/02/2019	Accueil	Chargé de Clientèle	CDI	Employé
JOLIVET	Angélique	04/02/2019	Accueil	Chargée de Clientèle	CDI	Employé
BEGANOVIC	Marina	18/02/2019	Accueil	Chargé de Clientèle	CDD	Employé
MINAUD	Thierry		Enseignement	Enseignant	CDI	CADRE
MUNCH	Audrey	08/12/2014	Terrain	Jardinier	CDI	Employé
POMPIER	Laurent	01/03/2021	Terrain	Jardinier	CDI	Employé
GULAT	Gabriel	15/11/2021	Terrain	Jardinier	CDD	Alternant

Accusé de réception en préfecture
 039-200010650-20220623-8622-DE
 Date de télétransmission : 29/06/2022
 Date de réception préfecture : 29/06/2022

LISTE DU MATERIEL

En 2021 nous faisons l'acquisition d'un nouveau ramasse balle ainsi que d'un broyeur d'accotement

ACCESSOIRE/EQUIPEMENT	ROUGH	TRIMAX trainé derrière fiatagri,5 lames relatives
BUNKER	RATISSAGE BUNKER	SANDPRO 3020,3wd
MATERIEL ET OUTILLAGE ATELIER	COMPRESSEUR	
MATERIEL ET OUTILLAGE ATELIER	COMPRESSEUR	
MATERIEL ET OUTILLAGE ATELIER	COMPRESSEUR	
MATERIEL ET OUTILLAGE ATELIER	DISQUEUSE	DISQUEUSE diametre 125
MATERIEL ET OUTILLAGE ATELIER	ELEVATEUR	Pont élévateur max 1200kg
MATERIEL ET OUTILLAGE ATELIER	NETTOYEUR HAUTE PRESSION	NETTOYEUR HP STIHL 10-150 BARS 650 L
MATERIEL ET OUTILLAGE ATELIER	POSTE A SOUDER	
PETIT MATERIEL ESP VERTS	DEBROUSSAILLEUSE	FS410
PETIT MATERIEL ESP VERTS	PERCHE ELAGUEUSE	SBA P24
PETIT MATERIEL ESP VERTS	PORTE OUTILS	N 243 S
PETIT MATERIEL ESP VERTS	TAILLE HAIE	SBA AHS
PETIT MATERIEL ESP VERTS	TRONCONNEUSE	MS 150TCE
PETIT MATERIEL ESP VERTS	TRONCONNEUSE	MS 291
PULVERISATEUR		550l,3 rampes,trijets,embarqué ds workman
REMORQUE	TRANSPORT AGRICOLE	REMORQUE AGRICOLE tractée par fiat agri
SABLEUR		TOP DRESSEUR 1800,embarqué ds workman
TONDEUSE	DEPART/TOUR DE GREEN	3100D,8 lames,raclettes,slider,3wd
TONDEUSE	FAIRWAY	5510D
TONDEUSE	GREEN	Greenplex III
TONDEUSE	GREEN	GP 400 18,8 CV AVEC ARCEAU SIEGE GRAMMER ELT 15 LAMES ROULEAUX ET BROSSES
TONDEUSE	ROUGH	AR5,5 lames,4wd
TONDEUSE	ROUGH	MP 493
TRACTEUR	/	FIATAGRI 60-88
UTILITAIRE POLYVALENT	TRANSPORT DEPLACEMENT	GATOR HPX 21
SOUFFLEUR	TRAINE	CH740
ACCESSOIRE/EQUIPEMENT	BROYEUR ACCOTEMENT / GYRO BROYEUR	BA GARDEN 155



COMPTE RENDU TERRAIN

- Planning hebdomadaire

Voici le planning d'entretien idéal de haute saison à équipe complète. Celui-ci peut être perturbé par les effets de la météo, les obligations de traitement ou pour faire face à une panne mécanique ou d'arrosage. Ce planning n'intègre pas les opérations spécifiques.

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi	Dimanche
Tonte GREEN	X	X	X	X	X	X	X
Tonte PRE-GREEN	X		X		X		
Tonte FAIRWAY		X			X		
Tonte DEPART	X		X		X		
Tonte ROUGH				X	X		
Tonte PRACTICE*					X		
Ratissage BUNKER	X			X	X		
Ramassage PRACTICE	X		X		X		X
Changement DRAPEAUX					X		
							* une fois pas mois



COMPTE RENDU TERRAIN

- Un mois de janvier humide et un terrain entièrement inondé



COMPTE RENDU TERRAIN

- En janvier, réception du nouveau ramasse balle



COMPTE RENDU TERRAIN

- **En mars** : carottage avec extraction de matière des greens du parcours



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

COMPTE RENDU TERRAIN

- Et aussi ceux du parcours école



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



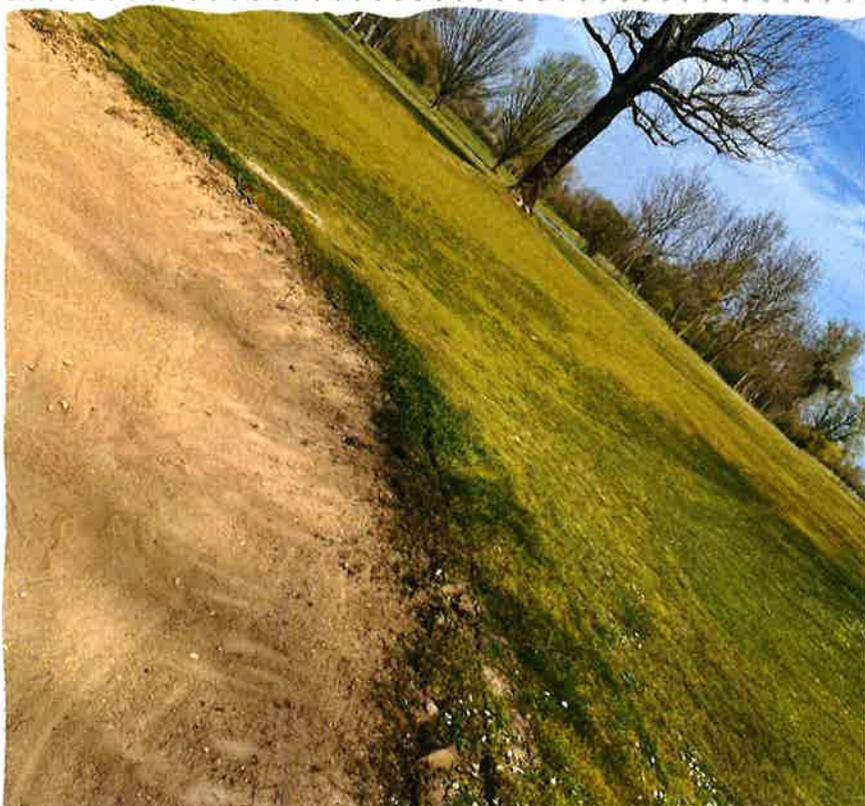
COMPTE RENDU TERRAIN

- Passage du Vredo (matériel mutualisé et prêté par le Golf de Guerville) afin de regarnir les fairways



COMPTE RENDU TERRAIN

- **En avril** : première découpe de bunkers de l'année



COMPTE RENDU TERRAIN

- Et premiers résultats du passage du Vredo



COMPTE RENDU TERRAIN

- Le Golf de Quetigny a investie dans des Maredo, appareil d'aération léger rapide, régulièrement utilisé sur le Val d'Amour (environ une fois toutes les 2 à 3 semaines) afin d'augmenter la qualité des greens



COMPTE RENDU TERRAIN

- En mai les premiers résultats du regarnissage et de l'arrosage sur les fairways se voient



COMPTE RENDU TERRAIN

- **En juin** : changement des piquets de 135m



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



COMPTE RENDU TERRAIN

- Changement du pack batterie de la voiturette (de nouveau utilisable par l'association lors des compétitions (1200€ ht) mais aussi par les golfeurs



COMPTE RENDU TERRAIN

- Changement du pack batterie de la voiturette (de nouveau utilisable par l'association lors des compétitions (1200€ ht) mais aussi par les golfeurs



COMPTE RENDU TERRAIN

- Mise en place du panneau d'affichage sur notre politique RSE



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

COMPTE RENDU TERRAIN

- Avant dernière étape de l'affaire des arbres dangereux... Rognage des souches



COMPTE RENDU TERRAIN

- Le parcours école redevient praticable et de bien meilleure qualité



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



COMPTE RENDU TERRAIN

En juillet : dernières étapes des zones en réparation



COMPTE RENDU TERRAIN

- Début du nettoyage des copeaux de souches



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

COMPTE RENDU TERRAIN

- Réflexion sur l'agrandissement des greens, à la demande des golfeurs pour retrouver la taille initiale des greens.



COMPTE RENDU TERRAIN

- Le parcours en juillet est de bonne qualité grâce à l'arrosage et à un début d'été pluvieux. Cela nous a permis de faire un travail de fond sur le parcours



COMPTE RENDU TERRAIN

- **En septembre** : deuxième aération (cette fois-ci à pointe fine sans extraction)



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

COMPTE RENDU TERRAIN

Ainsi que la deuxième découpe des bunkers



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

COMPTE RENDU TERRAIN



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



COMPTE RENDU TERRAIN

- Le parcours en Septembre



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

COMPTE RENDU TERRAIN

- **En Novembre** : Réception de notre gyrobroyeur (4489€ ht) et fin des hauts rougs pour la saison 2021 (zone de hautes herbes afin de diversifier le tracé du golf et de laisser des zones propices au développement de la biodiversité)



COMPTE RENDU TERRAIN

- Agrandissements des greens



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



Accusé de réception en préfecture
039-200010650-20220623-8622-DE
Date de télétransmission : 29/06/2022
Date de réception préfecture : 29/06/2022

COMPTE RENDU TERRAIN

- Premier passage d'une entreprise extérieure pour l'évacuation des copeaux de souches et regarnissage avec apport de terre



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



COMPTE RENDU TERRAIN

- **Décembre** : début du nettoyage des sous bois et élagage des arbres



CONTRAT

BLUEGREEN

BILAN FINANCIER

ANALYSES

C.R. TECHNIQUE



TRAVAUX REALISES 2021 / TRAVAUX A PREVOIR

- **Travaux à prévoir**

- La rénovation du pont du trou n°9

Total = 12 934€ HT

- Solutionner le problème de débordement du trou n°8





Juliet Kenny
Directeur du Golf

LE MOT DU DIRECTEUR #2021

Synthèse 2021

« L'année 2021, restera comme une très belle année en terme de chiffres d'affaires (la seconde depuis la gestion du Golf du Val d'Amour par Bluegreen). Les restrictions sanitaires ont toutefois été, cette année, favorables aux sports de plein-air avec des restrictions plus contraignantes sur le 1er semestre pour les sports d'intérieurs. Malheureusement, une charge non prévisible en RH et les amortissements des investissements importants réalisés les années précédentes, ne récompensent pas nos efforts.

Nous gardons cependant à l'esprit que notre outil de travail, le parcours, n'a cessé de s'améliorer de jour en jour, et nous permet progressivement de récupérer la confiance de nos abonnés : la satisfaction d'aujourd'hui sera le développement de demain.

En 2022 l'accent sera de nouveau mis sur l'augmentation de la qualité du parcours afin de continuer de satisfaire nos golfeurs abonnés ainsi que les golfeurs de passage pour le développement commercial et le rayonnement du Golf du Val d'Amour dans la région Bourgogne Franche-Comté.



#NATURE
#GOLF
#PASSION





BLUEGREEN

Everyday is a Bluegreen day